

INFORME FINAL PRACTICA PROFESIONAL LICENCIATURA EN ADMINISTRACION

1.- DATOS GENERALES:

Apellido y Nombres:	Apellido y Nombres del Director:					
Argañaraz, María Macarena	D´Arterio, Humberto					
DNI: 40088180	DNI: 13278099					
Tema: "Análisis y descripción de perfiles de puestos por competencias en departamento de Control de Calidad de empresa de bebidas".						
Opción de Práctica Profesional: Aplicación de conceptos y técnicas de Administración en una situación laboral de revista o ambiente real.						
Lugar de Trabajo: Empresa embotelladora y	y distribuidora dedicada al rubro de bebidas.					

2.- INFORME FINAL DE SU TRABAJO DE PRACTICA PROFESIONAL

Se presentó el plan de trabajo a mediados de abril, con la situación problemática, los objetivos, la metodología, el marco teórico y el cronograma que sustentó luego el trabajo de campo. A partir de entonces, comencé con la lectura de bibliografía para comprender sobre la temática a investigar. Luego, realice las entrevistas al personal del área bajo estudio, previamente confeccione un formulario en google forms con las preguntas pertinentes. A partir de estas, logre identificar las competencias respectivas a los puestos. Sin embargo, se seleccionaron 3 de los puestos de trabajo, ya que por los tiempos no lograría finalizar con los descriptivos de todos los puestos que se encuentran en el área. Una vez seleccionados los puestos, procedí a realizar un bosquejo de los descriptivos de los mismos, el cual fue corregido por el tutor hasta llegar al final. Además, confeccione un formulario de evaluación del desempeño para esos mismos 3 puestos, que tuvieron el mismo proceso de corrección que los descriptivos.

Se realizaron exposiciones en dos oportunidades, la primera fue en la IX Muestra Académica de Trabajos de Investigación del 09/08 al 13/08, y la segunda en la Reunión de Discusión del Instituto de Administración - Avances de la Práctica Profesional el día 8 de septiembre.

3.- CUMPLIMIENTO DEL PLAN DE TRABAJO ORIGINAL:

100%	75%	50%	25%	menos del 25%
X				

Justifique en caso de que el cumplimiento del plan de trabajo sea menor de 100% Adjunte el Plan de Trabajo presentado y los informes parciales presentados, firmados por el Director, al final del documento.

4.- DIVULGACIÓN

IX Muestra Académica de Trabajos de Investigación de la Licenciatura en Administración. Fecha: 09/08 al 13/08. Lugar: San Miguel de Tucumán.



INFORME FINAL PRACTICA PROFESIONAL LICENCIATURA EN ADMINISTRACION



5.- CHARLAS DE LA PP, CURSOS Y/O ESTADÍAS DE CAPACITACIÓN:

Reunión de Discusión del Instituto de Administración - Avances de la Práctica Profesional. Fecha: 8 de septiembre de 2021.

6.- REALICE UN BALANCE DE SU EXPERIENCIA EN LA PRACTICA PROFESIONAL:

Aprovecho este espacio que me están brindando para exponer mi agradecimiento a los integrantes de la Licenciatura en Administración de la Facultad de Ciencias Económicas, ya que es gracias a su apoyo que hoy estoy finalizando una gran etapa en mi vida. En particular quiero destacar el apoyo que me brindaron los profesores Marcelo E. Medina Galván y Javier García durante mi trayecto en la carrera. Asimismo, a mi tutor el profesor Humberto D´Arterio por su ayuda durante el desarrollo de mi proyecto final.

Por otro lado, quiero agradecer a mi familia y amigos, del colegio y los que conocí durante mi trayecto por la facultad, por su apoyo incondicional y su inmensa ayuda durante estos años.

7.- DOCUMENTACIÓN PROBATORIA

Firma del Estudiante: Fecha: 29/09/2021



Aclaración: Argañaraz, María Macarena

Firma del Director: Fecha: 29/09/2021

Aclaración D'Arterio, Humberto



INFORME FINAL PRACTICA PROFESIONAL LICENCIATURA EN ADMINISTRACION

COMENTARIO DEL DIRECTOR SOBRE EL DESEMPEÑO DEL ESTUDIANTE

El presente trabajo y el desarrollo hasta llegar a su resultado final, demuestran cabalmente la importancia de la Práctica Profesional en el Plan de Estudios de la Licenciatura en Administración. Ser competente, poseer las competencias necesarias para el desempeño profesional, exige: saber, saber hacer, querer hacer y saber estar, según autores que nuestros alumnos estudian y están familiarizados. No hay dudas que este "espacio" de la Práctica, logra que los alumnos pongan a prueba su "saber", y de ahí desarrollen el "saber hacer" y el "saber estar". El "querer hacer" por lo menos en este caso estuvo muy presente.

El análisis y la descripción de puestos, tema de la Gestión de Recursos Humanos, no suele ser un tema atractivo para el análisis y el estudio y su implantación suele ser muy complicada, sobre todo cuando es manual y se carece de un software que facilite la misma.

Por esto es encomiable el trabajo que llevó a cabo Macarena Argañaraz, en el seno de la empresa en la que le tocó analizar.

Fueron numerosas las reuniones con quien suscribe este informe para corregir, pulir, aclarar y orientar sobre los diversos aspectos relacionados con la implantación, es por ello que considero que el objetivo de la Práctica Profesional está ampliamente cumplido.

Humberto D'Arterio Prof. Asoc. a /c Administración de RR.HH.I

Firma del Director: Fecha: 29/09/2021

Aclaración D'Arterio, Humberto





"Análisis y descripción de puestos en departamento de Control de Calidad de una empresa de bebidas"

Autora: Argañaraz, María Macarena

Tutor: D'Arterio, Humberto





Índice

Resumen	3
Introducción	4
Presentación del Problema	
Objetivos	5
Marco Teórico	
Marco Metodológico	8
Cronograma	
Bibliografía	





Resumen

El presente estudio está enfocado al análisis y descripción de puestos en el departamento de Control de Calidad de una empresa embotelladora y de distribución dedicada al rubro de bebidas.

Para llevarlo a cabo se realizará la recolección de los datos por medio de observación directa al desempeño de las tareas y los procesos del área de Control de Calidad, así como también entrevistas y encuestas a su personal para un posterior análisis y desarrollo de un plan de acción, en el cual se propondrán iniciativas para la mejora de los procesos.

La investigación se planteará desde un enfoque cualitativo con un diseño investigación acción, y se llevaran a cabo cuestionario y entrevistas al personal del departamento.

Palabras clave: análisis – descriptivo – puestos – competencias.





Introducción

El presente estudio se realizará en el marco de la materia Práctica Profesional y formará parte del proyecto final de la carrera de la Licenciatura en Administración. El mismo se realizará en torno al análisis y descripción de puestos en el departamento de Control de Calidad de una empresa dedicada al rubro de bebidas.

El departamento bajo estudio es el encargado de inspeccionar la materia prima para la fabricación de las bebidas, así como también del producto terminado antes de ser destinado para el consumo, dado que la calidad y seguridad alimentaria son la piedraangular de su éxito entre los consumidores de todo el mundo. Asegurarlas es la máxima responsabilidad de la compañía, prioridad fundamental de su estrategia y parte de los valores principales de su cultura empresarial. El lema que resume su Política de Calidad y Seguridad Alimentaria es *Producto perfecto y de confianza en cualquier parte.*

Actualmente, existen descriptivos de los puestos del departamento, sin embargo, los mismo se encuentran desactualizados por lo cual, el propósito de este estudio, será el de analizar el desarrollo del personal en sus puestos de trabajo, así como las competencias requeridas para poder desempeñarlos, de tal manera en que se propongan nuevos perfiles para cada uno de los puestos dentro de la organización.

La modalidad elegida para la elaboración de este trabajo fue la "Aplicación de conceptos y técnicas de Administración en una situación laboral de revista o ambientereal".

Presentación del Problema

Del relevamiento de los procesos del departamento de Control de Calidad, se observaque actualmente se cuenta con manuales de funcionesy procedimientos desactualizados, con descripciones de puestos muy generales y básicos, por lo cual, los mismos serán analizados y se dirigirá hacia su actualización. Así también, en cuanto a la medición del desempeño, no existe un sistema formal, el gerente lo realiza de manera informal distinguiendo las distintas competencias con las que debe contarse de acuerdo al puesto de trabajo que se ocupe.

Por este motivo, resulta importante definir, documentar y elaborar herramientas de que permitan mejorar el funcionamiento del departamento de Control de Calidad.





Preguntas de Investigación:

- ¿Cuáles competencias debe contar el personal para desempeñarse en sus puestos de trabajo?
- ¿Cuáles son las tareas que desempeña en su puesto?
- ¿Se utiliza el descriptivo de puesto para evaluar el desempeño del personal?

Objetivos

El principal objetivo de este trabajo es elaborar los descriptivos de puestos a fin de mejorar el funcionamiento del departamento de Control de Calidad.

Objetivos específicos

- Relevar los métodos y procedimientos que se desarrollan actualmente en los puestos de trabajo.
- Diseñar los descriptivos de puestos.
- Identificar y evaluar el sistema de evaluación del desempeño.
- Identificar oportunidades de mejora.

Marco Teórico

Un puesto se define como una unidad de la organización que consiste en un grupo de obligaciones y responsabilidades que lo separan y distinguen de los demás puestos. Estas obligaciones y responsabilidades pertenecen al empleado que desempeña el puesto y proporcionan los medios con los cuales los empleados contribuyen al logro de los objetivos de una organización.

Para conocer el contenido de un puesto es necesario describirlo. Su descripción es un proceso que consiste en enunciar las tareas o responsabilidades que lo conforman y distinguen del resto de los puestos en la organización. La descripción de puestos representa la descripción detallada de las atribuciones o tareas del puesto (lo que hace el ocupante), la periodicidad de su realización (cuándo lo hace), los métodos para el cumplimiento de esas responsabilidades o tareas (cómo lo hace) y los objetivos (por qué lo hace). Es más que nada una enumeración por escrito de los principales aspectos significativos del puesto, y de las obligaciones y responsabilidades adquiridas.

Una vez hecha la descripción, sigue el análisis de puestos. En otras palabras, ya identificado el contenido (aspectos intrínsecos), se analiza el puesto en relación con los requisitos que impone a su ocupante (aspectos extrínsecos). Por lo general, el análisis de puestos se concentra en cuatro tipos de requisitos que se aplican a todo tipo o nivel de puesto:





- 1. Requisitos intelectuales.
- 2. Requisitos físicos.
- 3. Responsabilidades que adquiere.
- 4. Condiciones de trabajo.

La descripción y el análisis de puestos constituyen una responsabilidad de línea y una función de staff. La responsabilidad de proporcionar la información sobre el puesto es sólo de línea, mientras que la prestación de los servicios para recopilar y organizar la información es responsabilidad de la función de staff, representado por el analista de puestos.

Algunos autores han investigado y encontrado cinco dimensiones esenciales para un puesto, y también han comprobado que cuanto más se acentúe la característica representada por cada una de ellas, tanto mayor será su potencial para crear los estados psicológicos citados. A partir de esto, surge el modelo situacional según el cual cada puesto debe diseñarse con la intención de reunir las cinco dimensiones esenciales: variedad, autonomía, significado de labor, identificación con la tarea, retroalimentación.

Estas cinco dimensiones esenciales o profundas crean las condiciones para que el ocupante del puesto encuentre satisfacción intrínseca como resultado de su labor. Estas condiciones permiten que el puesto esté impregnado de los llamados factores motivacionales o de satisfacción. (Chiavenato, Idalberto, 2011).

El punto de partida de todas las actividades dentro de la gestión de recursos humanos es conocer los puestos de trabajo de la organización y elaborar los perfiles de los mismos. Los perfiles son diferentes según el enfoque que se adopte en la gestión de recursos humanos de la empresa; sin embargo, siempre recogerán los rasgos o las competencias que deberán tener los ocupantes del puesto para poder desempeñar su trabajo con eficacia, eficiencia y seguridad.

Los perfiles de los puestos recogen, según el enfoque que se siga en la gestión de recursos humanos, las competencias que deberán reunir sus ocupantes. En realidad, se está definiendo la planilla cualitativa de las competencias de cada una de las personas que ocupan los distintos puestos.

Para elaborar los perfiles de exigencias basados en competencias hay que seguir un proceso riguroso. El proceso general que se puede seguir consiste en:

1. Análisis de la estrategia de la organización, la visión de lo que se desea que sea la organización, así como sus objetivos y planes estratégicos. En este proceso, obviamente deberán haber quedado definidos y explicitados los valores y la misión de la organización.





- 2. Informar a todos los empleados. La elaboración de los perfiles de puestos va a exigir la participación de todos los empleados de la organización. Por ello, es fundamental que todos tengan información de los objetivos que se pretenden alcanzar con el trabajo.
- 3. Definir las competencias estratégicas de la organización. Para hacerlo se utilizarán distintas fuentes de información:
 - El modelo estratégico de la empresa, con el fin de conocer sus metas y planes estratégicos.
 - Los valores de la organización, de forma que se puedan conocer los aspectos comportamentales que se deben respetar dentro de la organización, para conseguir los objetivos estratégicos.
 - La misión de la organización, el papel que desea desempeñar en la economía y en la sociedad.

A partir de estas informaciones, el equipo técnico encargado del trabajo elaborará un listado de las competencias que parecen ser relevantes, con sus correspondientes definiciones operativas, y trabajará con los componentes de la dirección estratégica para que éstos indiquen las que consideran realmente importantes para la organización, así como su orden de importancia dentro de la misma, lo que, posteriormente permitirá definir las prioridades de actuación.

La forma más adecuada de trabajar con los miembros de la dirección estratégica es a través de una entrevista semiestructurada, durante la cual cada uno de ellos determina las que considera realmente claves para que la organización pueda alcanzar sus objetivos estratégicos, trabajando dentro del marco definido por sus valores y su misión, y las ordenan según la importancia que consideran que deben tener cada una de ellas en la empresa.

- 4. Definición de los perfiles de exigencias de los puestos. En este caso, el proceso de dividirá en las siguientes fases:
 - Descripciones de los puestos.
 - Elaboración del borrador del instrumento de recogida de información.
 - Revisión de los cuestionarios.
 - Elaboración del cuestionario definitivo.
 - Recogida de datos.
 - Análisis de datos.
 - Elaboración del catálogo de competencias de la organización.
- 5. Validación. Para validad los perfiles se trabajará en dos líneas paralelas;
 - Se deberá diseñar un sistema de evaluación de las competencias que posee cada empleado, y en qué grado las presenta, de las incluidas en el perfil de exigencias de su puesto.
 - Diseñar un sistema de evaluación del rendimiento de los empleados basado en competencias.





La elaboración rigurosa de los perfiles de exigencias de los puestos, su validación y el mantenerlos constantemente actualizados es la base para desarrollar programas eficaces y eficientes dentro de la gestión de recursos humanos por competencias (Pereda Marín, S., Berrocal Berrocal, F. y Alonso García. M, 2011).

La competencia es una característica subyacente en un individuo que esta casualmente relaciona a un estándar de efectividad y/o performance superior en un trabajo o situación. Característica subyacente significa que la competencia es una parte profunda de la personalidad y puede predecir el comportamiento en una amplia variedad de situaciones y desafíos laborales. Casualmente relacionada significa que la competencia origina o anticipa el comportamiento y el desempeño. Estándar de efectividad significa que la competencia realmente predice quién hace algo de bien o pobremente, medido sobre el criterio general o estándar. (Alles, Martha Alicia, 2004)

Marco Metodológico

Para llevar a cabo el presente plan de trabajo, se utilizará como guía la bibliografía correspondiente al autor Hernández Sampieri, quien, en su libro "Metodología de la Investigación" menciona y explica los diferentes enfoques y diseños a la hora de realizar una investigación de carácter científico.

El presente trabajo se llevará a cabo bajo un **enfoque cualitativo**, con base en la observación, recolección de documentación y datos a través de reuniones e indagación de datos secundarios para su posterior análisis. Dentro del método observacional, la observación será activa, para poder examinar el ambiente de trabajo, las condiciones y su funcionamiento. Así también, se llevarán a cabo entrevistas y encuestas a gerentes y colaboradores del departamento de Control de Calidad, pretendiendo entender el funcionamiento de los procesos, buscando la detección de fallas, para así, poder proponer mejoras.

En cuanto al diseño puede distinguirse un **diseño investigación acción** ya que la finalidad es comprender y resolver problemáticas específicas logrando el cambio del departamento de Control de Calidad.





Cronograma

Se detalla a continuación el cronograma de actividades considerando las 16 semanasde desarrollo del trabajo:

	Ser	nana	as												
Actividades	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15 16
Elaboración del	20														
Plan deTrabajo	hs														
Recopilación de bibliografía, lectura yprofundización de temas.	401	าร													
Recopilación y lectura de documentos y resoluciones proporcionados por laempresa.		401													
Observación		201													
Entrevistas al personal		201	ns												
Análisis y procesamiento de losdatos recaudados			30	hs											
Reunión con Tutor				101	าร										
Informe de Avance				201											
Realización de cursosrelacionados con latemática del trabajo								30h	s						
Reunión con Tutor						10	hs								
Informes de Avance								20	hs						
Desarrollo de descriptivos de puestos										30h					
Informe de Avance											20ł	าร			
Reunión con Tutor												10h	าร		
Elaboración del informefinal y muestra de resultados												60h	ns		
Presentación y defensadel trabajo final															20hs
Total de horas															400 hs





Bibliografía

Alles, Martha Alicia, (2004) Diccionario de comportamientos, gestión por competencias. Granica, Buenos Aires.

Chiavenato, Idalberto, (2011), Administración de Recursos Humanos. El capital Humano de las organizaciones. Mc Graw Hill Interamericana, México.

Hernández Sampieri, Roberto (2014) Metodología de la investigación. Sexta Edición. McGraw-Hill/Interamericana Editores, México.

Pereda Marín, S., Berrocal Berrocal, F. y Alonso García. M. (2011) Técnicas de Gestión de Recursos Humanos por Competencias. Editorial Universitaria Ramón Areces, Madrid.





Informe de Avance N° 1

Nombre del trabajo: Análisis y descripción de puestos del departamento de Control de Calidad en empresa de bebidas.

Alumno: Argañaraz, María Macarena - DNI: 40.088.180

Tutor: D'Arterio, Humberto.

Actividades realizadas dentro del primer mes:

- Participación de las clases virtuales.
- Participación de charla de Ignacio Schuttemberger: El poder de la información oculta en los datos y su utilidad para la toma de decisiones inteligentes.
- Definición del tema del trabajo a realizar.
- Lectura bibliográfica.
- Reunión con el tutor.
- Redacción del plan de trabajo, en Word y Power Point.
- Presentación y exposición del plan de trabajo.
- Reunión de avance con tutor para reformular el plan de trabajo.
- Lectura bibliográfica.
- Correcciones hechas por el tutor.
- Observación directa del ambiente de trabajo.
- Confección de entrevistas.
- Reunión con el Jefe de Control de Calidad para discutir sobre las preguntas de la entrevista.
- Realización de entrevistas a los operarios técnicos del departamento de Control de Calidad.





Informe de Avance N° 2

Nombre del trabajo: Análisis y descripción de puestos del departamento de Control de Calidad en empresa de bebidas.

Alumno: Argañaraz, María Macarena - DNI: 40.088.180

Tutor: D'Arterio, Humberto.

Actividades realizadas dentro del primer mes:

- Participación de las clases virtuales.
- Lectura bibliográfica.
- Reunión con el tutor.
- Correcciones hechas por el tutor.
- Corrección del plan de trabajo.
- Finalización de entrevistas al personal.
- Confección del diccionario de competencias.
- Reunión con el Jefe de Control de Calidad para discutir sobre el diccionario de competencias.
- Participación de charla Silvia Usandivaras. ¿Cómo lograr una comunicación efectiva?, consejo para elaborar un trabajo de investigación.





Informe de Avance N° 3

Nombre del trabajo: Análisis y descripción de perfiles de puestos por competencias en departamento de Control de Calidad de empresa de bebidas.

Alumno: Argañaraz, María Macarena - DNI: 40.088.180

Tutor: D'Arterio, Humberto.

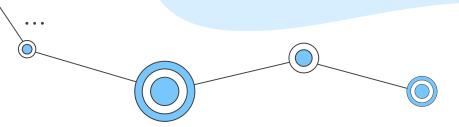
Actividades realizadas dentro del primer mes:

- Participación de las clases virtuales.
- Lectura bibliográfica.
- Reunión con el tutor.
- Confección de Evaluación del Desempeño de tres puestos de la empresa.
- Corrección del diccionario de competencias.
- Corrección de Evaluación del Desempeño.
- Participación de charlas de ex alumnos de la Facultad: D'Arterio, Ana y Garzón Bautista
- Corrección del plan de trabajo final.

Autora Argañaraz, María Macarena

Tutor D'Arterio, Humberto

Análisis y descripción de perfiles de puestos por competencias en departamento de Control de Calidad de empresa de bebidas



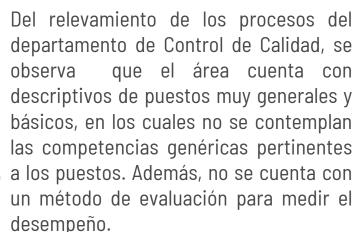
Práctica Profesional Licenciatura en Administración Facultad de Ciencias Económicas Universidad Nacional de Tucumán



Presentación de Problema



Problema





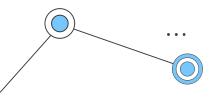
Preguntas de Investigación

¿Con cuáles competencias debe contar el personal para desempeñarse en sus puestos de trabajo?

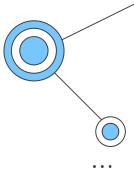
¿Cuáles son las tareas que desempeña en su puesto?

¿Se utiliza el descriptivo de puesto para evaluar el desempeño del personal?





Objetivos



01

General

Diseñar los perfiles de puestos por competencias

02

Específicos

Relevar los métodos y procedimientos que se desarrollan actualmente en los puestos de trabajo. U4

Específicos

Diseñar un formulario de evaluación del desempeño.

05

Específicos

Identificar oportunidades de mejora.

03

Específicos

Identificar y evaluar el sistema de evaluación del desempeño.





Perfiles de Puestos



Competencias



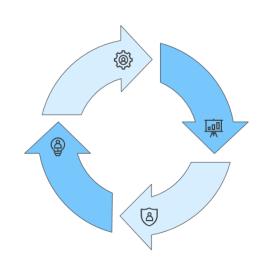
Evaluación del Desempeño



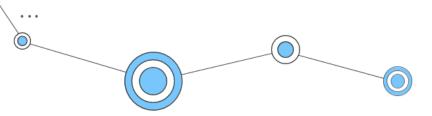


Marco Metodológico

Enfoque Cualitativo



Diseño Investigación Acción



Entrevistas

- Supervisor
- Operarios Técnicos:
- Auditor de Mercado
- Bage in Box
- Control de Producto
- Materia Prima
- Microbiología
- Sala de Jarabe
- Planta de Agua
- Tratamiento de Efluentes



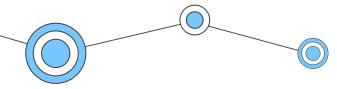
Formulario de Evaluación del desempeño

Auditor de Mercado

Supervisor

Control de

Producto





Descriptivo de puestos

Auditor de Mercado

Supervisor

Control de Producto

Descriptivo de puestos

Datos básicos del Puesto

Unidad Organizativa: Producción

Área Genérica: Calidad

Puesto: Supervisor de Control de Calidad

Misión: (Razón del puesto)

Coordinar, administrar y controlar los recursos humanos y técnicos asignados, cuidando la seguridad y medioambiente, para garantizar la calidad de los productos mediante el cumplimiento de normas vigentes contribuyendo así a los indicadores estratégicos de la compañía.

Plaza

No Sindicalizado.

Posición en la Estructura

Jefe de Calidad

Supervisor de Control de Calidad

Competencias propias del puesto				
Grados				
Liderazgo	A			
Comunicación	A			
Toma de decisiones	В			
Resolución de conflictos	A			
Trabajo en equipo	A			
Flexibilidad	В			





Formulario de Evaluación del desempeño

Auditor de Mercado

Supervisor

Control de Producto

Evaluación o	del desempeño de	l personal del Á	rea de Control d	de Calidad			
Nombre del							
evaluado							
Puesto	Supervisor						
Período de							
evaluación							
Nombre del							
evaluador							
Fecha							
Instrucciones	- Determine el	os indicadores de nte la definición grado que ref el empleado con	e este formato, ca de cada compete fleje con mayor respecto a la cor	alifique así: encia. proximidad el mpetencia.			
Criterio de evaluación	 A. Excede con los requisitos del puesto. B. Cumple con la mayoría de los requisitos del puesto. C. Cumple con algunos de los requisitos requeridos por el puesto. D. Necesita mejorar con la mayoría de los requisitos del puesto. 						
	Grados						
Competencias	<u>A</u>	В	С	D			
	 			 			





Formulario de Evaluación del desempeño

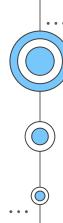
Auditor de Mercado

Supervisor

Control de Producto

	Grados							
Competencias	Α	В	С	D				
Liderazgo								
	Orienta la	El grupo lo	Puede fijar	El grupo no				
	acción de su	percibe como	objetivos que	lo percibe				
	grupo en una	líder, fija	el grupo	como líder.				
	dirección	objetivos y	acepta	Tiene				
	determinada,	realiza un	realizando un	dificultades				
	inspirando	adecuado	adecuado	para fijar				
	valores de	seguimiento	seguimiento	objetivos,				
	acción y	brindando	de lo	aunque				
	anticipando	feedback a los	encomendado.	puede				
	escenarios.	distintos		ponerlos en				
	Fija objetivos,	integrantes.		marcha y				
	realiza su	Escucha a los		hacer su				
	seguimiento y	demás y es		seguimiento.				
	da feedback	escuchado.						
	sobre su							
	avance							
	integrando las							
	opiniones de							
	los diferentes							
	integrantes.							

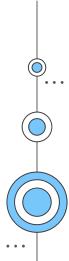


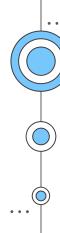


Conclusiones

Por último, gracias al desarrollo del presente trabajo es que podemos concluir la importancia de la definición de las competencias en un puesto de trabajo, dado que son aquellas habilidades, capacidades y conocimientos que debe presentar su ocupante para cumplir eficientemente una determinada tarea.

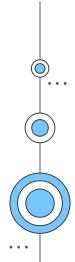
Fue a través de las entrevistas realizadas, que definimos las competencias que corresponden a tres de los puestos de trabajo del área de Control de Calidad: Supervisor, Auditor de Mercado y Control de Producto, logrando actualizar los descriptivos de puestos y confeccionando una herramienta adecuada para la evaluación del desempeño, siendo esta última diseñada a partir de la identificación de las distintas competencias que corresponden según el puesto, cada una de ellas en cuatro distintos grados: A, B, C y D, siendo A el de mayor grado y D el menor.





Recomendaciones

A modo de recomendación, aconsejamos al jefe del área utilizar dicha herramienta para evaluar el desempeño del personal a su cargo, dado que, de esta manera podrá evaluar con mayor precisión el desempeño, tomando como base las competencias propias de cada uno de los puestos.



Bibliografía

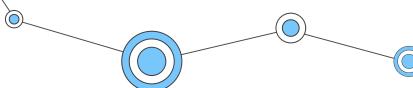
Alles, Martha Alicia, (2004) Diccionario de comportamientos, gestión por competencias. Granica, Buenos Aires.

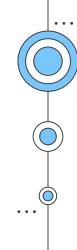
Chiavenato, Idalberto, (2011), Administración de Recursos Humanos. El capital Humano de las organizaciones. Mc Graw Hill Interamericana, México.

Hernández Sampieri, Roberto (2014) Metodología de la investigación. Sexta Edición. McGraw-Hill/Interamericana Editores, México.

Pereda Marín, S., Berrocal Berrocal, F. y Alonso García. M. (2011) Técnicas de Gestión de Recursos Humanos por Competencias. Editorial Universitaria Ramón Areces, Madrid.

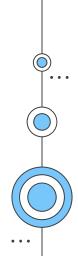
Zafforae, L. (2010). Evaluación del desempeño y análisis de competencias del personal en las industrias agroalimentarias Pymes de la Ciudad de Azul. Facultad de Agronomía, Universidad Nacional del Centro de la Provincia de Buenos Aires.





Muchas gracias por su atención

Preguntas?





Práctica Profesional Licenciatura en Administración



"Análisis y descripción de perfiles de puestos por competencias en departamento de Control de Calidad de empresa de bebidas"



Práctica Profesional Licenciatura en Administración



INDICE

Resumen	3
Introducción	4
Presentación del Problema	4
Preguntas de Investigación	4
Objetivo general	4
Objetivos específicos	5
Marco Teórico	
Marco Metodológico	8
Cronograma	8
Aplicación	9
Conclusiones y recomendaciones	23
Bibliografía	23



Práctica Profesional Licenciatura en Administración



RESUMEN

Actualmente, los perfiles de puestos son necesarios para llevar a cabo eficientes procesos de reclutamiento y selección del personal, así como apoyo en la inducción de un nuevo personal y en la evaluación del desempeño.

Surge entonces la oportunidad de desarrollar esta herramienta para el departamento de Control de Calidad de una empresa embotelladora y distribuidora, dedicada al rubro de bebidas, debido a que en los descriptivos de puestos actualmente no se contemplan las competencias que deben tener los ocupantes de los mismos, es por eso que el objetivo principal del presente trabajo está enfocado en el análisis y descripción de perfiles de puestos por competencias. Asimismo, no se cuenta con un método de evaluación del desempeño, razón por la cual, a modo de propuesta se presentará uno en el que pueda medirse el cumplimiento de las competencias correspondientes a cada puesto de trabajo.

Dentro de la metodología, la misma tuvo un enfoque cualitativo, mediante una lógica inductiva permitió conocer el ambiente y comprender cómo funciona. Además, cuenta con un diseño de investigación acción. Para llevar a cabo la investigación, se realizó la recolección de datos por medio de la observación directa al desempeño de las tareas del personal y a los procesos del área de Control de Calidad, así como también, se realizaron entrevistas para un posterior análisis.

Por último, se listan una serie de recomendaciones a seguir y/o tener en cuenta para la mejora de los procesos.

Palabras Clave: competencias - perfiles de puestos - análisis – evaluación de desempeño.



Práctica Profesional Licenciatura en Administración



INTRODUCCIÓN

El presente estudio se realizará en el marco de la materia Práctica Profesional y formará parte del proyecto final de la carrera de la Licenciatura en Administración. El mismo se realizará en torno al análisis y descripción de perfiles de puestos por competencias en el departamento de Control de Calidad de una empresa embotelladora y distribuidora, dedicada al rubro de bebidas.

El departamento bajo estudio es el encargado de inspeccionar la materia prima para la fabricación de las bebidas, así como también del producto terminado antes de ser destinado para el consumo, dado que la calidad y seguridad alimentaria son la piedra angular de su éxito entre los consumidores de todo el mundo, asegurarlas es la máxima responsabilidad de la compañía, prioridad fundamental de su estrategia y parte de los valores principales de su cultura empresarial. El lema que resume su Política de Calidad y Seguridad Alimentaria es *Producto perfecto y de confianza en cualquier parte*.

Actualmente, existen descriptivos de los puestos del departamento bajo estudio, sin embargo, en los mismos no se contemplan las competencias que deben tener los ocupantes de los mismos, por lo cual, el propósito de este estudio será el de identificar las competencias requeridas en los puestos, con el fin de proponer una actualización en los descriptivos de puestos actuales, así como también un formulario que servirá como herramienta para las evaluaciones de desempeño.

La modalidad elegida para la elaboración de este trabajo fue la "Aplicación de conceptos y técnicas de Administración en una situación laboral de revista o ambiente real".

PRESENTACIÓN DEL PROBLEMA

Del relevamiento de los procesos del departamento de Control de Calidad, se observa que el área cuenta con descriptivos de puestos muy generales y básicos, en los cuales no se contemplan las competencias genéricas pertinentes a los puestos. Además, no se cuenta con un método de evaluación para medir el desempeño.

PREGUNTAS DE INVESTIGACIÓN

- ¿Con cuáles competencias debe contar el personal para desempeñarse en sus puestos de trabajo?
- ¿Cuáles son las tareas que desempeña en su puesto?
- ¿Se utiliza el descriptivo de puesto para evaluar el desempeño del personal?

OBJETIVO GENERAL

El objetivo principal de este trabajo es diseñar los perfiles de puestos por competencias a fin de mejorar el funcionamiento del departamento de Control de Calidad.



Práctica Profesional Licenciatura en Administración



OBJETIVOS ESPECÍFICOS

- Relevar los métodos y procedimientos que se desarrollan actualmente en los puestos de trabajo.
- Identificar y evaluar el sistema de evaluación del desempeño.
- Diseñar un formulario de evaluación del desempeño.
- Identificar oportunidades de mejora.

MARCO TEÓRICO

Puesto de Trabajo

El puesto se integra de todas las actividades que desempeña una persona, que pueden ser contenidas en un todo unificado y que ocupa una posición formal en el organigrama de la organización. Constituye una unidad de la organización y consiste en un grupo de obligaciones y responsabilidades que lo separan y distinguen de los demás puestos. Estas obligaciones y responsabilidades pertenecen al empleado que desempeña el puesto y proporcionan los medios con los cuales los empleados contribuyen al logro de los objetivos de una organización.

Para conocer el contenido de un puesto es necesario describirlo. Su descripción es un proceso que consiste en enunciar las tareas o responsabilidades que lo conforman y distinguen del resto de los puestos en la organización. La descripción de puestos representa la descripción detallada de las atribuciones o tareas del puesto (lo que hace el ocupante), la periodicidad de su realización (cuándo lo hace), los métodos para el cumplimiento de esas responsabilidades o tareas (cómo lo hace) y los objetivos (por qué lo hace). Es más que nada una enumeración por escrito de los principales aspectos significativos del puesto, y de las obligaciones y responsabilidades adquiridas.

Una vez hecha la descripción, sigue el análisis de puestos. En otras palabras, ya identificado el contenido (aspectos intrínsecos), se analiza el puesto en relación con los requisitos que impone a su ocupante (aspectos extrínsecos). Por lo general, el análisis de puestos se concentra en cuatro tipos de requisitos que se aplican a todo tipo o nivel de puesto:

- 1. Requisitos intelectuales.
- 2. Requisitos físicos.
- 3. Responsabilidades que adquiere.
- 4. Condiciones de trabajo.

La descripción y el análisis de puestos constituyen una responsabilidad de línea y una función de staff. La responsabilidad de proporcionar la información sobre el puesto es sólo de línea, mientras que la prestación de los servicios para recopilar y organizar la información es responsabilidad de la función de staff, representado por el analista de puestos. (Chiavenato, Idalberto, 2011).

Perfiles de Puestos

El punto de partida de todas las actividades dentro de la gestión de recursos humanos es conocer los puestos de trabajo de la organización y elaborar los perfiles de los mismos. Los perfiles son diferentes según el enfoque que se adopte en la gestión de recursos humanos de la empresa; sin embargo, siempre recogerán los rasgos o las



Práctica Profesional Licenciatura en Administración



competencias que deberán tener los ocupantes del puesto para poder desempeñar su trabajo con eficacia, eficiencia y seguridad.

Los perfiles de los puestos recogen, según el enfoque que se siga en la gestión de recursos humanos, las competencias que deberán reunir sus ocupantes. En realidad, se está definiendo la planilla cualitativa de las competencias de cada una de las personas que ocupan los distintos puestos.

Para elaborar los perfiles de exigencias basados en competencias hay que seguir un proceso riguroso. El proceso general que se puede seguir consiste en:

- Análisis de la estrategia de la organización, la visión de lo que se desea que sea la organización, así como sus objetivos y planes estratégicos. En este proceso, obviamente deberán haber quedado definidos y explicitados los valores y la misión de la organización.
- Informar a todos los empleados. La elaboración de los perfiles de puestos va a exigir la participación de todos los empleados de la organización. Por ello, es fundamental que todos tengan información de los objetivos que se pretenden alcanzar con el trabajo.
- 3. Definir las competencias estratégicas de la organización. Para hacerlo se utilizarán distintas fuentes de información:
- El modelo estratégico de la empresa, con el fin de conocer sus metas y planes estratégicos.
- Los valores de la organización, de forma que se puedan conocer los aspectos comportamentales que se deben respetar dentro de la organización, para conseguir los objetivos estratégicos.
- La misión de la organización, el papel que desea desempeñar en la economía y en la sociedad.

A partir de estas informaciones, el equipo técnico encargado del trabajo elaborará un listado de las competencias que parecen ser relevantes, con sus correspondientes definiciones operativas, y trabajará con los componentes de la dirección estratégica para que éstos indiquen las que consideran realmente importantes para la organización, así como su orden de importancia dentro de la misma, lo que, posteriormente permitirá definir las prioridades de actuación.

La forma más adecuada de trabajar con los miembros de la dirección estratégica es a través de una entrevista semiestructurada, durante la cual cada uno de ellos determina las que considera realmente claves para que la organización pueda alcanzar sus objetivos estratégicos, trabajando dentro del marco definido por sus valores y su misión, y las ordenan según la importancia que consideran que deben tener cada una de ellas en la empresa.

- 4. Definición de los perfiles de exigencias de los puestos. En este caso, el proceso de dividirá en las siguientes fases:
- Descripciones de los puestos.
- Elaboración del borrador del instrumento de recogida de información.
- Revisión de los cuestionarios.
- Elaboración del cuestionario definitivo.
- Recogida de datos.
- Análisis de datos.
- Elaboración del catálogo de competencias de la organización.
- 5. Validación. Para validad los perfiles se trabajará en dos líneas paralelas;
- Se deberá diseñar un sistema de evaluación de las competencias que posee cada empleado, y en qué grado las presenta, de las incluidas en el perfil de exigencias de su puesto.



Práctica Profesional Licenciatura en Administración



 Diseñar un sistema de evaluación del rendimiento de los empleados basado en competencias.

La elaboración rigurosa de los perfiles de exigencias de los puestos, su validación y el mantenerlos constantemente actualizados es la base para desarrollar programas eficaces y eficientes dentro de la gestión de recursos humanos por competencias (Pereda Marín, S., Berrocal Berrocal, F. y Alonso García. M, 2011).

Competencias

Las competencias se refieren a las características de las personas que son necesarias para obtener y sustentar una ventaja competitiva. Comúnmente, las competencias son más genéricas que los bloques de habilidades. Las competencias constituyen los atributos básicos de las personas que agregan valor a la organización. (Chiavenato, Idalberto, 2011).

Evaluación del Desempeño

La evaluación del desempeño es una apreciación sistemática de cómo cada persona se desempeña en un puesto y de su potencial de desarrollo futuro. Toda evaluación es un proceso para estimular o juzgar el valor, la excelencia y las cualidades de una persona. Es un concepto dinámico, ya que las organizaciones siempre evalúan a los empleados, formal o informalmente, con cierta continuidad. Es un medio que permite detectar problemas en la supervisión del personal y en la integración del empleado a la organización o al puesto que ocupa, así como discordancias, desaprovechamiento de empleados que tienen más potencial que el exigido por el puesto, problemas de motivación, etc. (Chiavenato, Idalberto, 2011).

Los métodos de evaluación de desempeño se clasifican de acuerdo con aquello que mide: características, comportamientos o resultados. En los métodos basados en características, su diseño está pensado para medir hasta qué punto un empleado posee ciertas características, como confiabilidad, creatividad, iniciativa o liderazgo, que esa compañía considera importantes para el presente o para un futuro. Si el listado de características no está diseñado en relación con el puesto de trabajo, el resultado estará alejado de la realidad y puede dar una opinión subjetiva. Dentro de este método podemos distinguir:

- Método de escala gráfica de calificación: cada característica se representa mediante una escala en la que el evaluador indica hasta qué grado el empleado posee esas características.
- Método de escala mixta: es una modificación del método de escala básica. En lugar de evaluar las características con una escala, se le dan al evaluador tres descripciones de cada característica: superior, promedio e inferior.
- Método de forma narrativa: consiste en que el evaluador prepare un ensayo que describa al empleado que evalúa con la mayor precisión posible.

El método basado en el comportamiento permite al evaluador identificar de inmediato el punto en que cierto empleado se aleja de la escala. Estos métodos se desarrollan para describir de manera específica qué acciones deberían (o no deberían) exhibirse en el puesto. Por lo general, su máxima utilidad consiste en proporcionar a los empleados una retroalimentación de desarrollo. Dentro de este método podemos distinguir:

- Método de incidente crítico: se relaciona con el comportamiento del evaluado cuando éste origina un éxito o un fracaso poco usual en alguna parte del trabajo.



Práctica Profesional Licenciatura en Administración



Los métodos basados en resultados, como su nombre lo indica, evalúan los logros de los empleados, los que obtienen en su trabajo. Los mismo son más objetivos que otros métodos y otorgan más autoridad a los empleados, como las cifras de ventas o la producción. Dentro de este método podemos distinguir:

- Mediciones de productividad: uno de los ejemplos más claros es el de vendedores evaluados según el volumen de ventas o trabajadores de producción sobre la base de unidades producidas. De este modo fácilmente se pueden alinear a los empleados con los objetivos organizacionales.
- Administración por objetivos: consiste en calificar el desempeño sobre la base de metas fijadas mediante acuerdo entre el trabajador y la empresa representada por su jefe o director de área responsable. (Zafforae, Leandro, 2010)

MARCO METODOLÓGICO

Dentro de la metodología que sustenta la investigación, se utilizó como guía la bibliografía correspondiente al autor Hernández Sampieri, quien, en su libro "Metodología de la Investigación" menciona y explica los diferentes enfoques y diseños a la hora de realizar una investigación de carácter científico.

El presente trabajo se llevó a cabo bajo un enfoque cualitativo, con base en la observación, recolección de documentación y datos a través de reuniones e indagación de datos secundarios para su posterior análisis. Dentro del método observacional, la observación fue activa, para poder examinar el ambiente de trabajo, las condiciones y su funcionamiento. Así también, se llevaron a cabo entrevistas al personal del departamento de Control de Calidad, pretendiendo entender el funcionamiento de los procesos, buscando la detección de fallas, para proponer mejoras.

En cuanto al diseño puede distinguirse un diseño investigación acción ya que la finalidad es comprender y resolver problemáticas específicas logrando el cambio del departamento de Control de Calidad.

CRONOGRAMA

Se detalla a continuación el cronograma de actividades considerando las 16 semanasde desarrollo del trabajo:

									Sem	nana	S					
Actividades	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16
Elaboración del Plan deTrabajo.	20 hs															
Recopilación de bibliografía, lectura y profundización de temas.	40	0hs														
Recopilación y lectura de documentos y resoluciones proporcionados por la empresa.		40h	s													
Observación directa.		201	าร													
Entrevistas al personal.		201	าร													



Práctica Profesional Licenciatura en Administración



Análisis y									
procesamiento de los	30hs								
datos recaudados.									
Reunión con Tutor.	10	hs							
Informe de Avance.	30	hs							
Reunión con Tutor.			10hs						
Informes de Avance.				30	hs				
Desarrollo de									
descriptivos de						30hs			
puestos.									
Informe de Avance.						30h	าร		
Reunión con Tutor.							101	hs	
Elaboración del									
informe final y							601	hs	
muestra de									
resultados.									
Presentación y									20hs
defensa del trabajo									
final.									
Total de horas									400 hs

APLICACIÓN

A través del análisis de las entrevistas, pudimos detectar las competencias que se corresponden de acuerdo al puesto de trabajo, las mismas se presentan en la siguiente tabla:

Perfiles de Competencias					
Puesto de trabajo	Competencias				
Supervisor	Liderazgo Comunicación Toma de decisiones Resolución de conflictos Trabajo en equipo Flexibilidad				
Operario Técnico Auditor de Mercado	Comunicación Conocimientos técnicos Resolución de conflictos Toma de riesgos Trabajo en equipo				
Operario Técnico Bage in Box	Comunicación Trabajo en equipo Proactividad				
Operario Técnico Control de Producto	Comunicación Conocimientos técnicos Orientación al servicio Resolución de conflictos Toma de riesgos				





	Trabajo en equipo Flexibilidad
Operario Técnico Materia Prima	Comunicación Conocimientos técnicos Paciencia Trabajo en equipo Proactividad Flexibilidad
Operario Técnico Microbiología	Comunicación Conocimientos técnicos Paciencia Trabajo en equipo Proactividad Flexibilidad
Operario Técnico Sala de Jarabe	Comunicación Toma de decisiones Conocimientos técnicos Orientación al servicio Resolución de conflictos Toma de riesgos Paciencia Iniciativa Trabajo en equipo Proactividad Flexibilidad
Operario Técnico Planta de Agua	Comunicación Poder de Negociación Conocimientos técnicos Resolución de conflictos Toma de riesgos Paciencia Trabajo en equipo Proactividad Flexibilidad
Operario Técnico Tratamiento de Efluentes	Comunicación Toma de decisiones Conocimientos técnicos Paciencia Innovación Trabajo en equipo Proactividad Flexibilidad



Práctica Profesional Licenciatura en Administración



A partir de las competencias definidas para cada uno de los puestos, seleccionamos tres puestos de trabajo (Supervisor, Auditor de Mercado y Control de Producto), por cuestiones de tiempo y actualizamos sus descriptivos de puestos:

	Descriptivo de puestos						
Datos básicos del Puesto	0						
Unidad Organizativa: Prod	Unidad Organizativa: Producción						
Área Genérica: Calidad							
Puesto: Supervisor de Cor	ntrol de Calidad	Jefe de					
Misión: (Razón del puest	:0)	Calidad					
Coordinar, administrar y co	ontrolar los recursos	Janaaa					
humanos y técnicos asigna y medioambiente, para ga productos mediante el cun vigentes contribuyendo as estratégicos de la compañ	Supervisor de Control de Calidad						
Plaza							
No Sindicalizado.							
C	ompetencias propias del pu	esto					
	Grados						
Liderazgo	A						
Comunicación	A						
Toma de decisiones	В						
Resolución de conflictos	A						
Trabajo en equipo	Α						
Flexibilidad	В						

	Descriptivo de puestos						
Datos básicos del Puesto Unidad Organizativa: Prod	~	Posición en la Estructura					
Área Genérica: Calidad Puesto: Operario Técnico	Supervisor						
Misión: (Razón del puest Analizar periódicamente lo	de Calidad						
producto en el mercado, a satisfacción del cliente, de requerimientos establecido cumplimiento del índice de mejor calidad del producto necesidades del cliente.	Operario Técnico Auditor de Mercado						
Plaza Sindicalizado.							
C	Competencias propias del puesto						
	Grados	·					
Comunicación	A						
Conocimientos técnicos	С						
Toma de riesgos	В						



Práctica Profesional Licenciatura en Administración



Resolución de conflictos	В	
Trabajo en equipo	Α	
	Descriptivo de puestos	
Datos básicos del Puesto	0	
Unidad Organizativa: Prod	lucción	Posición en la Estructura
Área Genérica: Calidad		
Puesto: Operario Técnico	Control de Producto	Supervisor
Misión: (Razón del puest	to)	de Calidad
Asegurar la calidad del pro	oducto terminado durante la	de Calidad
	ontrol y análisis de todas las	
	el proceso de producción, a	Operario)
fin de cumplir con los está		Técnico
especificados por la comp	añía.	Control de Producto
		Floducio
Plaza		
Sindicalizado.		
C	ompetencias propias del pu	esto
	Grados	
Comunicación	B A	
Conocimientos técnicos		
Orientación al servicio		
Resolución de conflictos		
Toma de riesgos	С	
Trabajo en equipo	Α	
Flexibilidad	A	

Con respecto a las evaluaciones de desempeño para los tres puestos de trabajo del área bajo análisis, se diseñó un formulario en el que se contemplan las competencias correspondientes a cada puesto, definiendo a las mismas en cuatro grados: A, B, C y D, siendo A el de mayor grado y D el de menor.

Evaluación o	del desempeño del personal del Área de Control de Calidad
Nombre del	
evaluado	
Puesto	Supervisor
Período de	
evaluación	
Nombre del	
evaluador	
Fecha	
Instrucciones	 Teniendo en cuenta el logro de los objetivos alcanzados y el nivel de ejecución de los indicadores de este formato, califique así: Lea atentamente la definición de cada competencia. Determine el grado que refleje con mayor proximidad el desempeño del empleado con respecto a la competencia. Escriba en la casilla una X, de acuerdo con el grado de valoración escogido.
	A. Excede con los requisitos del puesto.





Criterio de			requisitos del pue	
evaluación	-	•	quisitos requerido ría de los requisit	•
	B. Necesita me	Grad		os dei paesto.
Competencias	А	В	С	D
Liderazgo				
	Orienta la	El grupo lo	Puede fijar	El grupo no
	acción de su	percibe como	objetivos que	lo percibe
	grupo en una	líder, fija	el grupo	como líder.
	dirección	objetivos y	acepta	Tiene
	determinada,	realiza un	realizando un	dificultades
	inspirando	adecuado	adecuado	para fijar
	valores de	seguimiento	seguimiento	objetivos,
	acción y	brindando	de lo	aunque
	anticipando	feedback a los	encomendado.	puede
	escenarios.	distintos		ponerlos en
	Fija objetivos,	integrantes.		marcha y
	realiza su	Escucha a los		hacer su
	seguimiento y	demás y es		seguimiento.
	da feedback	escuchado.		
	sobre su			
	avance			
	integrando las			
	opiniones de			
	los diferentes			
	integrantes.			
Comunicación				
	Es conocido	Es reconocido	Se comunica	En ocasiones
	por su	en si área de	sin ruidos	sus
	habilidad para	incumbencia	evidentes con	respuestas
	identificar los	por ser un	otras personas	orales o
	momentos y la	interlocutor	tanto en forma	escritas no
	forma	confiable y por	oral como	son bien
	adecuada para	su habilidad	escrita.	interpretadas
	exponer	para		
	diferentes	comprender		
	situaciones en	diferentes		
	las políticas de	situaciones y		
	la organización	manejar		
	y llamado por	reuniones.		
	otros para			
	colaborar en			
	estas			
	situaciones.			





	Utiliza			
	herramientas y			
	metodologías			
	para diseñar y			
	preparar la			
	mejor			
	estrategia de			
	cada			
	comunicación.			
Toma de				
decisiones	Es el proceso	Comprende	Comprende	Escasa
	que realizan	los cambios	los cambios	percepción
	uno o varios	del entorno y	del entorno y	de los
	individuos	las	las	cambios del
	miembros de	oportunidades	oportunidades	entorno que
	una	del mercado,	del mercado.	modifican las
	organización	las amenazas	Detecta	reglas del
				_
	para tomar	competitivas y	nuevas	juego del
	una decisión	las fortalezas y	oportunidades	mercado,
	que repercute	debilidades de	de hacer	imposibilitand
	en los	su propia	negocios y de	o su
	objetivos que	organización	crear alianzas	capacidad
	se buscan	cuando deben	estratégicas y	para elegir
	alcanzar. Las	identificar la	tiene la	entre
	decisiones	mejor	capacidad	distintas
	deben ser	respuesta	para decidir	alternativas.
	concretas y	estratégica. Es	sobre distintas	
	ágiles, y	la capacidad	alternativas a	
	eligiéndose las	de elegir entre	la más	
	opciones que	distintas	adecuada.	
	impliquen	alternativas a		
	menor riesgo	la opción		
	para un mismo	adecuada.		
	beneficio.	adouddd.		
Resolución de				
conflictos	Desarrolla una	Desarrolla una	Desarrolla una	Desarrolla su
	solución	solución	solución	propuesta
	innovadora	compleja	compleja	sobre la base
	sobre la base	incorporando a	sobre la base	de una
	de un enfoque	terceros y	de su	adecuada
	no tradicional	demostrando	conocimiento	comprensión
		creatividad en	de los	de los
	para resolver			
	problemas y	el diseño de la	productos, su	requerimient
	una profunda	misma.	experiencia	os del cliente
	comprensión		previa y la	y propone un





	de los		incorporación	negocio
	objetivos de		de servicios.	estándar que
	negocio del			responde
	cliente y de su			puntualmente
	empresa.			a la
				problemática
				planteada.
Trabajo en				
equipo	Coopera	Promueve el	Se	Priorizar los
	incluso de	trabajo en	compromete	objetivos
	forma anónima	equipo con	en la	personales
	para el logro	otras áreas de	búsqueda de	por encima
	de los	la	logros	de los del
	objetivos	organización.	compartido.	equipo y
	organizacional	Crea un bien	Privilegia el	tiene
	es,	clima de	interés del	dificultades
	considerando	trabajo,	grupo por	para
	como más	comprende la	encima del	involucrarse
	relevantes el	dinámica del	interés	en la tarea
	objetivo de	funcionamient	personal.	grupal.
	todo que las	o grupal e		Participa sólo
	circunstancias	interviene		cuando le
	del propio	destrabando		interesa o
	equipo de	situaciones de		preocupa el
	trabajo.	conflicto		tema en
		interpersonal		cuestión.
		centrándose		
		en el logro de		
		los fines		
		compartidos.		
		Trata de otras		
		áreas con la		
		misma		
		celebridad y		
		dedicación con		
		que trata las		
		de su área.		
Flexibilidad				
	Modifica sus	Decide que	Aplica normas	Reconoce
	objetivos o	hacer en	que dependen	que los
	acciones para	función de la	de cada	puntos de
	responder con	situación.	situación o	vista de los
	rapidez a los	Modifica su	procedimiento	demás son
	cambios	comportamient	s para	tan válidos
	organizacional	o para	alcanzar los	como los





es o de	adaptarse a la	objetivos	suyos. Es
prioridad.	situación o a	globales de la	capaz de
Realiza	las personas,	organización.	cambias su
cambios en la	no de forma		opinión ante
estrategia de	acomodaticia		nuevos
negocios o	sino para		argumentos
proyectos ante	beneficiar la		o evidencias.
los nuevos	calidad de la		
retos o	decisión o		
necesidades	favorecer la		
del entorno.	calidad del		
	proceso.		

,	~ .				
	del desempeño d	el personal del <i>F</i>	Area de Control	de Calidad	
Nombre del					
evaluado					
Puesto	Auditor de Merca	ado			
Período de					
evaluación					
Nombre del					
evaluador					
Fecha					
Instrucciones	 Teniendo en cuenta el logro de los objetivos alcanzados y el nivel de ejecución de los indicadores de este formato, califique así: Lea atentamente la definición de cada competencia. Determine el grado que refleje con mayor proximidad el desempeño del empleado con respecto a la competencia. Escriba en la casilla una X, de acuerdo con el grado de valoración escogido. 				
		los requisitos del	-		
Criterio de	•	la mayoría de los	•		
evaluación	C. Cumple con algunos de los requisitos requeridos por el puesto.				
	D. Necesita mejorar con la mayoría de los requisitos del puesto.				
	Grados				
Competencias	A B C D				
Comunicación					
	Es conocido	Es reconocido	Se comunica	En ocasiones	
	por su	en si área de	sin ruidos	sus respuestas	
	habilidad para	incumbencia	evidentes	orales o	
	identificar los	por ser un	con otras	escritas no son	
	momentos y la	interlocutor	personas	bien	
	forma	confiable y por	tanto en	interpretadas.	
	adecuada para	su habilidad	forma oral		
	exponer	para	como escrita.		





	diferentes	comprender		
	situaciones en	diferentes		
	las políticas de	situaciones y		
	la organización	manejar		
	y llamado por	reuniones.		
	•	rearmones.		
	otros para			
	colaborar en			
	estas			
	situaciones.			
	Utiliza			
	herramientas y			
	metodologías			
	para diseñar y			
	preparar la			
	mejor			
	estrategia de			
	cada			
	comunicación.			
Conocimientos	П	П		П
técnicos	Consiste en	Son las	Resuelve	Desconocimie
	los tipos de	cualidades que	problemas de	nto de las
	saberes	todos vamos	clientes	habilidades
	aplicados que	adquiriendo a	relacionados	técnicas que
	comúnmente	través de la	con los	deben tenerse
	implican	formación y la	aspectos	en el puesto.
	destrezas	experiencia.	técnicos de	
	manuales e	Esto nos	los	
	intelectuales,	permite que	productos,	
	así como el	seamos aptos	sobre la base	
	uso de	para	del	
		· .		
	herramientas y	desarrollar	conocimiento	
	de	diferentes	de sus	
	otros conocimi	tipos de	aspectos	
	entos secunda	trabajos.	positivos y	
	rios. Como		negativos.	
	otras muchas			
	formas del			
	conocimiento,			
	el			
	conocimiento			
	técnico			
	debe aprender			
	se, es decir,			
	no es innato			
1				l l
	del ser			





	Τ	I	ı	1
	humano. Por			
	eso, a menudo			
	requiere de			
	la enseñanza,			
	formal y/o			
	informal, a			
	manos de			
	alguien que ya			
	conozca la			
	técnica a			
	aprender.			
Toma de				
Riesgos	Es el proceso	Implica	Se encuentra	No se
	de toma de	establecer	dispuesto a	encuentra
	decisiones en	reglas claras	tomar ciertas	dispuesto a
	un ambiente	respecto hasta	decisiones	tomar
	de	dónde estás	que	decisiones que
	incertidumbre	dispuesto a	impliquen el	impliquen un
	sobre una	llegar. Piensa	menor riesgo	daño o
	acción que va	en lo que	posible.	manejar
	•	•	posible.	situaciones de
	a suceder y	estás		
	sobre las	dispuesto a		incertidumbre.
	consecuencias	tolerar y lo que		
	que existirán si	no, antes de		
	esta acción	tomar alguna		
	ocurre.	determinación.		
Resolución de				
conflictos	Desarrolla una	Desarrolla una	Desarrolla	Desarrolla su
	solución	solución	una solución	propuesta
	innovadora	compleja	compleja	sobre la base
	sobre la base	incorporando a	sobre la base	de una
	de un enfoque	terceros y	de su	adecuada
	no tradicional	demostrando	conocimiento	comprensión
	para resolver	creatividad en	de los	de los
	•	el diseño de la		
	problemas y		productos, su	requerimientos
	una profunda	misma.	experiencia	del cliente y
	comprensión		previa y la	propone un
	de los		incorporación	negocio
	objetivos de		de servicios.	estándar que
	negocio del			responde
	cliente y de su			puntualmente
	empresa.			a la
				problemática
				planteada.
-	 			·





Trabajo en	Coopera	Promueve el	Se	Priorizar los
equipo	incluso de	trabajo en	compromete	objetivos
	forma anónima	equipo con	en la	personales por
	para el logro	otras áreas de	búsqueda de	encima de los
	de los	la	logros	del equipo y
	objetivos	organización.	compartido.	tiene
	organizacional	Crea un bien	Privilegia el	dificultades
	es,	clima de	interés del	para
	considerando	trabajo,	grupo por	involucrarse
	como más	comprende la	encima del	en la tarea
	relevantes el	dinámica del	interés	grupal.
	objetivo de	funcionamient	personal.	Participa sólo
	todo que las	o grupal e		cuando le
	circunstancias	interviene		interesa o
	del propio	destrabando		preocupa el
	equipo de	situaciones de		tema en
	trabajo.	conflicto		cuestión.
		interpersonal		
		centrándose		
		en el logro de		
		los fines		
		compartidos.		
		Trata de otras		
		áreas con la		
		misma		
		celebridad y		
		dedicación con		
		que trata las		
		de su área.		

Evaluación o	del desempeño del personal del Área de Control de Calidad
Nombre del	
evaluado	
Puesto	Control de Producto
Período de	
evaluación	
Nombre del	
evaluador	
Fecha	
Instrucciones	 Teniendo en cuenta el logro de los objetivos alcanzados y el nivel de ejecución de los indicadores de este formato, califique así: Lea atentamente la definición de cada competencia. Determine el grado que refleje con mayor proximidad el desempeño del empleado con respecto a la competencia.





	Escriba en la casilla	a una X, de acue	erdo con el gra	do de valoración
Criterio de evaluación	 escogido. A. Excede con los requisitos del puesto. B. Cumple con la mayoría de los requisitos del puesto. C. Cumple con algunos de los requisitos requeridos por el puesto. D. Necesita mejorar con la mayoría de los requisitos del puesto. 			
		Grado	os	
Competencias	А	В	С	D
Comunicación				
	Es conocido por su habilidad para identificar los momentos y la forma adecuada para exponer diferentes situaciones en las políticas de la organización y llamado por otros para colaborar en estas situaciones. Utiliza	Es reconocido en si área de incumbencia por ser un interlocutor confiable y por su habilidad para comprender diferentes situaciones y manejar	Se comunica sin ruidos evidentes con otras personas tanto en forma oral como escrita.	En ocasiones sus respuestas orales o escritas no son bien interpretadas.
Conocimientos	herramientas y metodologías para diseñar y preparar la mejor estrategia de cada comunicación.	reuniones.		
técnicos	Consiste en los	Son las	Resuelve	Desconocimie
teorilloos	tipos de saberes aplicados que comúnmente implican destrezas manuales e intelectuales, así como el uso de herramientas y de otros conocimient os secundarios. Como otras muchas formas	cualidades que todos vamos adquiriendo a través de la formación y la experiencia. Esto nos permite que seamos aptos para desarrollar	problemas de clientes relacionado s con los aspectos técnicos de los productos, sobre la base del conocimient o de sus aspectos	nto de las habilidades técnicas que deben tenerse en el puesto.





del conocimiento, el conocimiento técnico debe aprenderse, es decir, no es innato del ser humano. Por eso, a menudo requiere de la enseñanza, formal y/o informal, a manos de alguien que ya conozca la técnica a aprender. Orientación al servicio Nos permite assevar y vender los productos o servicios de la empresa de form nos permite conocer el producto que ofrecemos y adaptarlo a las necesidades de n uestros clientes. Para ello, se debe conocer a fondo el perfil de los clientes, tener una buena capacidad de respuesta y ser transparentes y honestos. Trabajo en diferentes tipos de trabajos. Buena No presenta una capacidad de respuesta hacia el cliente. necesidades a lecir. es dele conocer a fondo el perfil de los clientes, tener una buena capacidad de respuesta y ser transparentes y honestos. disponibles a esas necesidades. Trabajo en			ne .	1.1	
técnico debe aprenderse, es decir, no es innato del ser humano. Por eso, a menudo requiere de la enseñanza, formal y/o informal, a manos de alguien que ya conozca la técnica a aprender. Orientación al servicio Asesorar y vender los productos o servicios de la empresa de form a eficaz, ya que nos permite conocer el producto que ofrecemos y adaptarlo a las necesidades de nuestros clientes. Para ello, se debe conocer a fondo el perfil de los clientes, tener una buena capacidad de respuesta y ser transparentes y honestos. Trabajo en trabajos. Irabajos.				-	
debe aprenderse, es decir, no es innato del ser humano. Por eso, a menudo requiere de la enseñanza, formal y/o informal, a manos de alguien que ya conozca la técnica a aprender. Orientación al servicio Nos permite asesorar y vender los productos o servicios de la empresa de form a eficaz, ya que nos permite conocer el producto que ofrecemos y adaptarlo a las necesidades de nuestros clientes. Para ello, se debe conocer a fondo el perfil de los clientes, tener una buena capacidad de respuesta y ser transparentes y honestos. Trabajo en Orientación al servicio Nos permite produceda de información sobre las necesidades de cesidades de la empresa de form a eficaz, ya que nos permite conocer el producto que ofrecemos y adaptarlo a las necesidades del las necesidades que los clientes manifiestan en un principio y adecua los productos y servicios disponibles a esas necesidades. Trabajo en			•	negativos.	
es decir, no es innato del ser humano. Por eso, a menudo requiere de la enseñanza, formal y/o informal, a manos de alguien que ya conozca la técnica a aprender. Orientación al servicio Nos permite asesorar y vender los productos o servicios de la empresa de form a eficaz, ya que nos permite conocer el producto que ofrecemos y adaptarlo a las necesidades den uestros clientes. Para ello, se debe conocer a fondo el perfil de los clientes, tener una buena capacidad de respuesta y ser transparentes y honestos. Trabajo en Orientación al servicio Nos permite asesorar y vender los productos o servicios de la empresa de form no explicitas, del cliente. Indaga de latentes, pero no explicitas, del cliente. Indaga de las necesidades de las necesidades de las necesidades de los clientes, tener una buena capacidad de respuesta y ser transparentes y honestos. Trabajo en		técnico	trabajos.		
innato del ser humano. Por eso, a menudo requiere de la enseñanza, formal y/o informal, a manos de alguien que ya conozca la técnica a aprender. Orientación al servicio Nos permite asesorar y vender los productos o servicios de la empresa de form a eficaz, ya que nos permite conocer el producto que ofrecemos y adaptarlo a las necesidades de n uestros clientes. Para ello, se debe conocer a fondo el perfil de los clientes, tener una buena capacidad de respuesta y ser transparentes y honestos. Trabajo en Orientación al servicio No presenta una capacidad de respuesta hacia el cliente. lindaga proactivamen te más allá de las necesidades que los clientes, tener una buena capacidad de respuesta y ser transparentes y honestos. Trabajo en		debe aprenderse,			
humano. Por eso, a menudo requiere de la enseñanza, formal y/o informal, a manos de alguien que ya conozca la técnica a aprender. Orientación al servicio Nos permite asesorar y vender los productos o servicios de la empresa de form a eficaz, ya que nos permite conocer el producto que ofrecemos y adaptarlo a las necesidades necesidades necesidades of de los clientes, para ello, se debe conocer a fondo el perfil de los clientes, tener una buena capacidad de respuesta y ser transparentes y honestos. Trabajo en Orientación al servicio Nos permite asesorar y vender los productos o servicios de la empresa de form a eficaz, ya que nos permite conocer el producto que ofrecemos y adaptarlo a las necesidades de las necesidades de las necesidades que los clientes, tener una buena capacidad de respuesta hacia el cliente. le cliente. Indiaga proactivamen te más allá de las necesidades que los clientes manifiestan en un principio y adecua los productos y servicios disponibles a esas necesidades. Trabajo en		es decir, no es			
eso, a menudo requiere de la enseñanza, formal y/o informal, a manos de alguien que ya conozca la técnica a aprender. Orientación al servicio Nos permite asesorar y vender los productos o servicios de la empresa de form a eficaz, ya que nos permite no explicitas, conocer el producto que ofrecemos y adaptarlo a las necesidades de n uestros clientes. Para ello, se debe conocer a fondo el perfil de los clientes, tener una buena capacidad de respuesta y ser transparentes y honestos. Trabajo en Orientación al servicio Nos permite asesorar y vender los productos o servicios de la empresa de form a eficaz, ya que no explicitas, del cliente. Promueve la buena capacidad de respuesta hacia las necesidades se del cliente. Indaga proactivamen te más allá de las necesidades que los clientes. Para ello, se debe conocer a fondo el perfil de los clientes, tener una buena capacidad de respuesta y ser transparentes y honestos. Indicate valva de respuesta hacia las necesidades que los cliente. Indaga proactivamen te más allá de las necesidades que los clientes manifiestan en un principio y adecua los respuesta y ser transparentes y honestos. Indicate valva de respuesta hacia el cliente.		innato del ser			
eso, a menudo requiere de la enseñanza, formal y/o informal, a manos de alguien que ya conozca la técnica a aprender. Orientación al servicio Nos permite asesorar y vender los productos o servicios de la empresa de form a eficaz, ya que nos permite no explicitas, conocer el producto que ofrecemos y adaptarlo a las necesidades de n uestros clientes. Para ello, se debe conocer a fondo el perfil de los clientes, tener una buena capacidad de respuesta y ser transparentes y honestos. Trabajo en Orientación al servicio Nos permite asesorar y vender los productos o servicios de la empresa de form a eficaz, ya que no explicitas, del cliente. Promueve la buena capacidad de respuesta hacia las necesidades se del cliente. Indaga proactivamen te más allá de las necesidades que los clientes. Para ello, se debe conocer a fondo el perfil de los clientes, tener una buena capacidad de respuesta y ser transparentes y honestos. Indicate valva de respuesta hacia las necesidades que los cliente. Indaga proactivamen te más allá de las necesidades que los clientes manifiestan en un principio y adecua los respuesta y ser transparentes y honestos. Indicate valva de respuesta hacia el cliente.		humano. Por			
requiere de la enseñanza, formal y/o informal, a manos de alguien que ya conozca la técnica a aprender. Orientación al servicio Nos permite asesorar y vender los productos o servicios de la empresa de form a eficaz, ya que nos permite conocer el producto que ofrecemos y adaptarlo a las necesidades de n uestros clientes. Para ello, se debe conocer a fondo el perfil de los clientes, tener una buena capacidad de respuesta y ser transparentes y honestos. Trabajo en Orientación al técnica a aprender. Promueve la busqueda de capacidad de respuesta hacia las necesidades o clientes. Indaga proactivamen te más allá de las necesidades que los clientes manifiestan en un principio y adecua los productos y servicios disponibles a esas necesidades. Trabajo en					
la enseñanza, formal y/o informal, a manos de alguien que ya conozca la técnica a aprender. Orientación al servicio Nos permite asesorar y vender los productos o servicios de la empresa de form a eficaz, ya que nos permite conocer el producto que ofrecemos y adaptarlo a las necesidades de los clientes, Para ello, se debe conocer a fondo el perfil de los clientes, tener una buena capacidad de respuesta y ser transparentes y honestos. Trabajo en Orientación al servicio Nos permite Promueve la búsqueda de capacidad de respuesta hacia els necesidades capacidad de respuesta hacia el cliente. Indaga productos y servicios de las necesidades que los clientes, tener una buena capacidad de respuesta y ser transparentes y honestos. Incapación sobre las necesidades de respuesta hacia el cliente. Indaga productos y servicios del client		·			
formal y/o informal, a manos de alguien que ya conozca la técnica a aprender. Orientación al servicio Nos permite asesorar y vender los productos o servicios de la empresa de form a eficaz, ya que nos permite conocer el producto que ofrecemos y adaptarlo a las necesidades de conocer a fondo el perfil de los clientes, tener una buena capacidad de respuesta hacia el cliente. Para ello, se debe conocer a fondo el perfil de los clientes, tener una buena capacidad de respuesta hacia el cliente. Indaga proactivamen te más allá de las necesidades necesidades necesidades que los clientes manifiestan en un principio y adecua los respuesta y ser transparentes y honestos. Trabajo en Trabajo en Trabajo en Trabajo en Trabajo en Promueve la búsqueda de información sobre las necesidade capacidad de respuesta hacia el cliente. Indaga proactivamen te más allá de las necesidades que los clientes manifiestan en un principio y adecua los respuesta y ser transparentes y honestos.		•			
informal, a manos de alguien que ya conozca la técnica a aprender. Orientación al servicio Nos permite asesorar y vender los productos o servicios de la empresa de form a eficaz, ya que nos permite conocer el producto que ofrecemos y adaptarlo a las necesidades debe conocer a fondo el perfil de los clientes, tener una buena capacidad de respuesta hacia els cliente. Para ello, se debe conocer a fondo el perfil de los clientes, tener una buena capacidad de respuesta hacia el cliente. Indaga proactivamen te más allá de las necesidades que los clientes manifiestan en un principio y adecua los respuesta y ser transparentes y honestos. Trabajo en Orientación al técnica a aprender. Promueve la búsqueda de información sobre las necesidades capacidad de respuesta hacia el cliente. Indaga proactivamen te más allá de las necesidades que los clientes manifiestan en un principio y adecua los respuesta y ser transparentes y honestos. Trabajo en		·			
de alguien que ya conozca la técnica a aprender. Orientación al servicio Nos permite asesorar y vender los productos o servicios de la empresa de form a eficaz, ya que nos permite conocer el producto que ofrecemos y adaptarlo a las necesidades de nuestros clientes. Para ello, se debe conocer a fondo el perfil de los clientes, tener una buena capacidad de respuesta y ser transparentes y honestos. Trabajo en Orientación al técnica a aprender. Promueve la búsqueda de capacidad de información sobre las respuesta hacia als necesidades hacia als necesidades de respuesta y ser transparentes y honestos. Promueve la busúsqueda de información de respuesta de respuesta de respuesta y ser transparentes y servicios disponibles a esas necesidades.		-			
Conozca la técnica a aprender. Orientación al servicio Nos permite asesorar y vender los productos o servicios de la empresa de form a eficaz, ya que nos permite conocer el producto que ofrecemos y adaptarlo a las necesidades debe conocer a fondo el perfil de los clientes, tener una buena capacidad de respuesta y ser transparentes y honestos. Trabajo en No presenta una capacidad de respuesta hacia als necesidades de n capacidad de respuesta hacia las necesidades de necesidades de las necesidades que los clientes manifiestan en un principio y adecua los respuesta y ser odisponibles a esas necesidades.		•			
técnica a aprender. Orientación al servicio Nos permite asesorar y vender los productos o servicios de la empresa de form a eficaz, ya que nos permite no explicitas, conocer el producto que ofrecemos y adaptarlo a las necesidades debe conocer a fondo el perfil de los clientes, tener una buena capacidad yerespuesta hacia las necesidade s del cliente. Para ello, se debe conocer a fondo el perfil de los clientes, tener una buena capacidad yerespuesta hacia las necesidade s del cliente. Indaga producto que ofrecemos y adaptarlo a las necesidades de nuestros clientes. Para ello, se debe conocer a fondo el perfil de los clientes, tener una buena capacidad de respuesta y ser transparentes y servicios disponibles a esas necesidades. Trabajo en					
Aprender. Orientación al servicio Nos permite asesorar y vender los productos o servicios de la empresa de form no spermite nos permite producto que ofrecemos y adaptarlo a las necesidades debe conocer a fondo el perfil de los clientes, tener una buena capacidad de respuesta hacia el cliente. Promueve la búsqueda de información sobre las necesidades latentes, pero no explicitas, del cliente. Indaga proactivamen te más allá de las necesidades de nuestros clientes. Para ello, se debe conocer a fondo el perfil de los clientes, tener una buena capacidad de respuesta hacia el cliente. Indaga proactivamen te más allá de las necesidades que los clientes manifiestan en un principio y adecua los respuesta y ser transparentes y honestos. Trabajo en No presenta una capacidad de respuesta hacia el cliente. Indaga proactivamen te más allá de las necesidades o de las necesidades que los clientes manifiestan en un principio y adecua los respuesta y ser productos y servicios disponibles a esas necesidades. Trabajo en					
Orientación al servicio Nos permite asesorar y vender los productos o servicios de la empresa de form a eficaz, ya que nos permite conocer el producto que ofrecemos y adaptarlo a las necesidades debe conocer a fondo el perfil de los clientes, tener una buena capacidad de respuesta hacia el cliente. Promueve la búsqueda de información sobre las necesidades necesidades necesidades necesidades de las necesidades de las necesidades que los debe conocer a fondo el perfil de los clientes, tener una buena capacidad de respuesta hacia el cliente. Indaga proactivamen te más allá de las necesidades que los clientes manifiestan en un principio y capacidad de respuesta y ser transparentes y honestos. Trabajo en					
Nos permite asesorar y vender los productos o servicios de la empresa de form a eficaz, ya que nos permite producto que ofrecemos y adaptarlo a las necesidades de conocer a fondo el perfil de los clientes, tener una buena capacidad de respuesta hacia el clientes productos y transparentes y honestos. Prabajo en No presenta una capacidad de respuesta hacia el cliente. Capacidade sobre las necesidades necesidades necesidades necesidades ode ne capacidade sobre las necesidades necesidades necesidades ode ne capacidade sobre las necesidades ode nerespuesta y ser transparentes y honestos. Prabajo en		aprender.			
asesorar y vender los productos o servicios de la empresa de form a eficaz, ya que nos permite no explicitas, conocer el producto que ofrecemos y adaptarlo a las necesidades necesidades necesidades necesidades necesidades ofrecemos y adaptarlo a las necesidades necesidades de nuestros clientes. Para ello, se debe conocer a fondo el perfil de los clientes, tener una buena capacidad de respuesta hacia el cliente. Indaga proactivamen te más allá de las necesidades que los debe conocer a fondo el perfil de los clientes, tener una buena capacidad de respuesta y ser transparentes y honestos. Trabajo en					
los productos o servicios de la empresa de form a eficaz, ya que nos permite conocer el producto que ofrecemos y adaptarlo a las necesidades necesidades ofebe conocer a fondo el perfil de los clientes, tener una buena capacidad de respuesta y ser transparentes y honestos. Información sobre las nocesidades necesidades necesidades necesidades on capacidad de respuesta hacia el cliente. Indaga necesidade s del cliente. Indaga proactivamen te más allá de las necesidades que los clientes manifiestan en un principio y adecua los respuesta y ser transparentes y honestos. Información sobre las respuesta hacia el cliente. Indaga proactivamen te más allá de las necesidades que los clientes manifiestan en un principio y adecua los respuesta y ser transparentes y honestos. Información sobre las respuesta hacia el cliente. Indaga proactivamen te más allá de las necesidades a del cliente.	servicio	Nos permite	Promueve la	Buena	No presenta
servicios de la empresa de form a eficaz, ya que nos permite no explicitas, conocer el producto que ofrecemos y adaptarlo a las necesidades necesidades necesidades of de las necesidades necesidades of las necesidades de no uestros clientes. Para ello, se debe conocer a fondo el perfil de los clientes, tener una buena capacidad de respuesta y ser transparentes y honestos. Trabajo en		asesorar y vender	•	capacidad	una capacidad
empresa de form a eficaz, ya que nos permite conocer el producto que ofrecemos y adaptarlo a las necesidades de n uestros clientes. Para ello, se debe conocer a fondo el perfil de los clientes, tener una buena capacidad de respuesta y ser transparentes y honestos. Trabajo en los clientes necesidades latentes, pero no explicitas, del cliente. Indaga proactivamen te más allá de las necesidades de las necesidades que los clientes manifiestan en un principio y servicios disponibles a esas necesidades.		los productos o	información	de	de respuesta
a eficaz, ya que nos permite no explicitas, conocer el producto que ofrecemos y adaptarlo a las necesidades de nuestros clientes. Para ello, se debe conocer a fondo el perfil de los clientes, tener una buena capacidad de respuesta y ser transparentes y honestos. Trabajo en latentes, pero no explicitas, del cliente. Indaga proactivamen te más allá de las necesidades que los clientes. Para ello, se que los clientes manifiestan en un principio y adecua los respuesta y ser transparentes y honestos.		servicios de la	sobre las	respuesta	hacia el
nos permite conocer el producto que ofrecemos y adaptarlo a las necesidades de n uestros clientes. Para ello, se debe conocer a fondo el perfil de los clientes, tener una buena capacidad de respuesta y ser transparentes y honestos. no explicitas, del cliente. s del cliente. cliente. reás allá de las necesidades que los clientes manifiestan en un principio y adecua los respuesta y ser transparentes y honestos. disponibles a esas necesidades.		empresa de form	necesidades	hacia las	cliente.
nos permite conocer el producto que ofrecemos y adaptarlo a las necesidades de n uestros clientes. Para ello, se debe conocer a fondo el perfil de los clientes, tener una buena capacidad de respuesta y ser transparentes y honestos. no explicitas, del cliente. cliente. s del cliente. cliente. cliente. s del cliente. cliente. cliente. s del cliente. clientes. clientes		a eficaz, ya que	latentes, pero	necesidade	
conocer el producto que ofrecemos y proactivamen adaptarlo a las necesidades de n uestros clientes. Para ello, se debe conocer a fondo el perfil de los clientes, tener una buena principio y capacidad de respuesta y ser transparentes y honestos. Cliente. Indaga proactivamen te más allá de las necesidades que los clientes manifiestan en un principio y adecua los productos y transparentes y servicios disponibles a esas necesidades. Trabajo en			· •		
producto que ofrecemos y proactivamen te más allá de las necesidades de n uestros clientes. Para ello, se debe conocer a fondo el perfil de los clientes, tener una buena capacidad de respuesta y ser transparentes y honestos. Trabajo en Indaga proactivamen te más allá de las necesidades que los clientes manifiestan en un principio y adecua los productos y servicios disponibles a esas necesidades.		•	•		
ofrecemos y adaptarlo a las necesidades de n uestros clientes. Para ello, se debe conocer a fondo el perfil de los clientes, tener una buena capacidad de respuesta y ser transparentes y honestos. proactivamen te más allá de las necesidades que los clientes manifiestan en un principio y adecua los respuesta y ser transparentes y honestos. disponibles a esas necesidades.				onormo.	
adaptarlo a las necesidades de n uestros clientes. Para ello, se debe conocer a fondo el perfil de los clientes, tener una buena capacidad de respuesta y ser transparentes y honestos. Trabajo en te más allá de las necesidades que los clientes manifiestan en un principio y adecua los productos y servicios disponibles a esas necesidades.		•	-		
necesidades de n uestros clientes. Para ello, se debe conocer a fondo el perfil de los clientes, tener una buena capacidad de respuesta y ser transparentes y honestos. de las necesidades que los clientes manifiestan en un principio y adecua los productos y servicios disponibles a esas necesidades. Trabajo en		-	·		
uestros clientes. Para ello, se debe conocer a fondo el perfil de los clientes, tener una buena capacidad de respuesta y ser transparentes y honestos. Trabajo en necesidades que los clientes manifiestan en un principio y adecua los productos y servicios disponibles a esas necesidades.		•			
Para ello, se debe conocer a fondo el perfil de los clientes, tener una buena principio y capacidad de respuesta y ser transparentes y honestos. Trabajo en que los clientes que los manifiestan en un principio y adecua los productos y servicios disponibles a esas necesidades.					
debe conocer a fondo el perfil de los clientes, tener una buena principio y capacidad de respuesta y ser transparentes y honestos. Trabajo en					
fondo el perfil de los clientes, tener una buena principio y capacidad de respuesta y ser productos y transparentes y honestos. Trabajo en manifiestan en un principio y adecua los productos y servicios disponibles a esas necesidades.		· ·	•		
los clientes, tener una buena principio y adecua los respuesta y ser productos y transparentes y honestos. Trabajo en en un principio y adecua los productos y servicios disponibles a esas necesidades.					
una buena principio y capacidad de adecua los respuesta y ser productos y transparentes y servicios honestos. disponibles a esas necesidades. Trabajo en		· ·	manifiestan		
capacidad de respuesta y ser productos y transparentes y honestos. Trabajo en adecua los productos y servicios disponibles a esas necesidades.		los clientes, tener	en un		
respuesta y ser transparentes y honestos. Trabajo en productos y servicios disponibles a esas necesidades.		una buena	principio y		
transparentes y servicios disponibles a esas necesidades. Trabajo en		capacidad de	adecua los		
transparentes y servicios disponibles a esas necesidades. Trabajo en		respuesta y ser	productos y		
honestos. disponibles a esas necesidades. Trabajo en			servicios		
esas necesidades. Trabajo en					
necesidades. Trabajo en		-	•		
Trabajo en 🔲 🔲 🔲					
	Trabajo en				
equipo Coopera incluso Promueve el Se Priorizar los	-	Coopera incluso	Promueve el	Se Se	Priorizar los
de forma trabajo en compromet objetivos	' '	•			
anónima para el equipo con e en la personales por				_	





		,	T	
	logro de los	otras áreas	búsqueda	encima de los
	objetivos	de la	de logros	del equipo y
	organizacionales,	organización.	compartido.	tiene
	considerando	Crea un bien	Privilegia el	dificultades
	como más	clima de	interés del	para
	relevantes el	trabajo,	grupo por	involucrarse
	objetivo de todo	comprende la	encima del	en la tarea
	que las	dinámica del	interés	grupal.
	circunstancias del	funcionamien	personal.	Participa sólo
			personal.	cuando le
	propio equipo de	to grupal e interviene		
	trabajo.			interesa o
		destrabando		preocupa el
		situaciones		tema en
		de conflicto		cuestión.
		interpersonal		
		centrándose		
		en el logro de		
		los fines		
		compartidos.		
		Trata de		
		otras áreas		
		con la misma		
		celebridad y		
		dedicación		
		con que trata		
		las de su		
		área.		
Proactividad				
	Es la actitud en la	Se refiere a	Toma de	Falta de
	que una persona	la actitud que	decisiones	capacidad de
	asume el pleno	asumen	en	respuesta ante
	control de su	ciertas	momentos	las
	conducta de	personas	de crisis,	circunstancias
	modo activo, lo	•	tratando de	
		para atender a situaciones		que se
	que implica la		anticiparse	presentan en
	toma de iniciativa	o tareas que	a las	el trabajo.
	en el desarrollo	precisan de	situaciones	
	de acciones	ser	que pueden	
	creativas y	controladas,	surgir.	
	audaces para	una gestión	Actúa	
	audaces para generar mejoras,	•	Actúa rápida y	
	audaces para	una gestión	Actúa	
	audaces para generar mejoras,	una gestión responsable	Actúa rápida y	
	audaces para generar mejoras, asumiendo la	una gestión responsable y de una alta	Actúa rápida y decididame	



Práctica Profesional Licenciatura en Administración



CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES

Por último, gracias al desarrollo del presente trabajo es que podemos concluir la importancia de la definición de las competencias en un puesto de trabajo, dado que son aquellas habilidades, capacidades y conocimientos que debe presentar su ocupante para cumplir eficientemente una determinada tarea.

Fue a través de las entrevistas realizadas, que definimos las competencias que corresponden a tres de los puestos de trabajo del área de Control de Calidad: Supervisor, Auditor de Mercado y Control de Producto, logrando actualizar los descriptivos de puestos y confeccionando una herramienta adecuada para la evaluación del desempeño, siendo esta última diseñada a partir de la identificación de las distintas competencias que corresponden según el puesto, cada una de ellas en cuatro distintos grados: A, B, C y D, siendo A el de mayor grado y D el menor.

A modo de recomendación, aconsejamos al jefe del área utilizar dicha herramienta para evaluar el desempeño del personal a su cargo, dado que, de esta manera podrá evaluar con mayor precisión el desempeño, tomando como base las competencias propias de cada uno de los puestos.

BIBLIOGRAFÍA

Alles, M A. (2004). Diccionario de comportamientos, gestión por competencias. Granica.

Chiavenato, I. (2011). Administración de Recursos Humanos. El capital Humano de las organizaciones. Mc Graw Hill Interamericana, México.

Hernández Sampieri, R. (2014). Metodología de la investigación. McGraw-Hill/Interamericana Editores.

Pereda Marín, S., Berrocal Berrocal, F. y Alonso García. M. (2011). Técnicas de Gestión de Recursos Humanos por Competencias. Editorial Universitaria Ramón Areces.

Zafforae, L. (2010). Evaluación del desempeño y análisis de competencias del personal en las industrias agroalimentarias Pymes de la Ciudad de Azul. Facultad de Agronomía, Universidad Nacional del Centro de la Provincia de Buenos Aires.